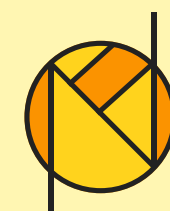


会社紹介資料

Information about the company



Next Fortune

目次

01. 会社概要

02. 企業理念

03. 事業について

04. エージェントの強み・メリット

05. こんな課題はありませんか？

リソース不足

技術不足

要員の定着率の低さ

エージェントの料金が割高

06. 課題解決

参画まで最短1週間

即戦力のフリーランス

充実したサポート体制

マージンの安さ

07. 利用者の声

08. ご協力いただきたいこと

09. ご契約の流れ

10. よくある質問



01. 会社概要

会 社 名	株式会社Next Fortune
所 在 地	東京都中央区晴海3丁目10-1Daiwa晴海ビル2F
代表取締役	綿貫 翼
設 立	2022年7月19日
事 業 内 容	SES / フリーランスエージェント事業（常駐型開発支援）



02. 企業理念

Mission

幸せのその先へ

Vision

幸せの橋渡しをし、幸せの時間を共に

Varue

誰かを幸せにする挑戦、成長

常にWin-win

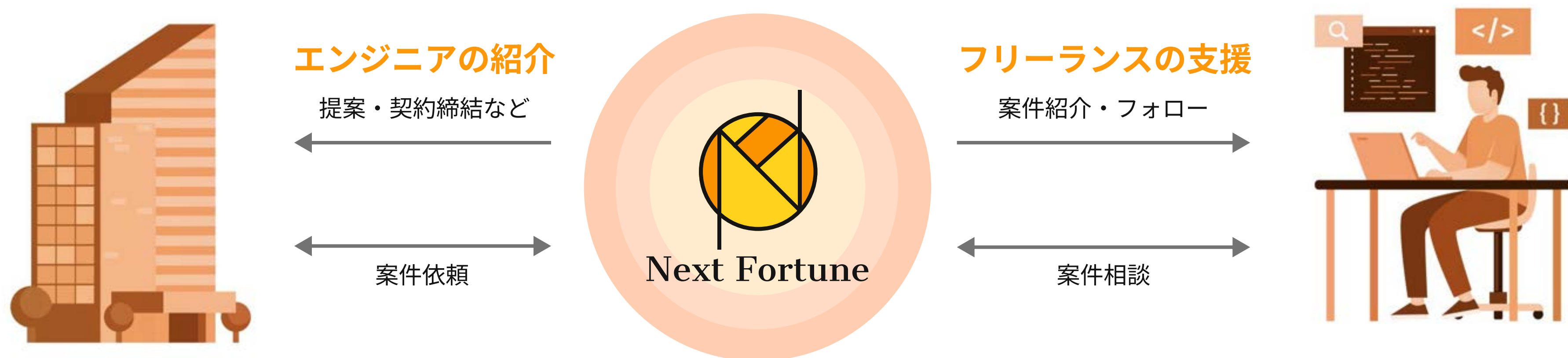
自分事で考える



03. 事業について

企業とフリーランスの受発注をスムーズに行えるよう仲介するサービス

IT関連の職種を中心に発注側企業と受注側フリーランスの間に立ち、営業活動や契約交渉といった相互のやり取りを代行いたします。



04. エージェントの強み・メリット

PROS 01

契約形態は 「業務委託準委任契約」となります

契約形態は、業務委託準委任契約となります。
報酬金額は月の稼働時間によって変動します。

※請負契約では無いため、納品及び瑕疵担保
責任は発生しません。

PROS 02

「当社を介しての契約」となります

契約は企業と稼働者の直接契約ではなく、当社
を介しての契約となります。

※連結命令系統もそれに準ずる形になり、稼働
時間は当社側が管理します。

※PC等の必要な資材については原則、稼働者
側で用意します。

PROS 03

「業務報告書の承認」 をご対応いただきます

月の最終営業日に稼働時間を記録した業務報
告書を提出しますので、内容の確認と承認をお
願いいたします。

※承認いただいた稼働時間をベースにご請求
書を発行します。



05. このような課題はありませんか

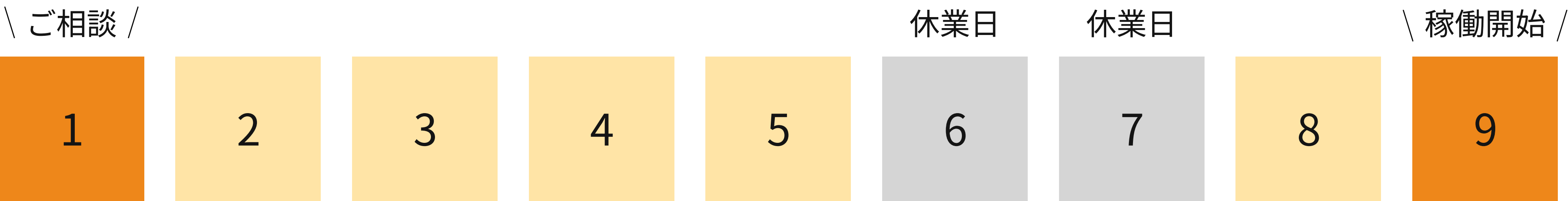
- ✕ 納期が近いのに現在のリソースでは間に合わない
- ✕ 新しい技術を取り入れたいが対応できるリソースがない
- ✕ 要員が定着しない
- ✕ エージェントを使っているが割高



06. 課題解決

提案から参画まで最短1週間

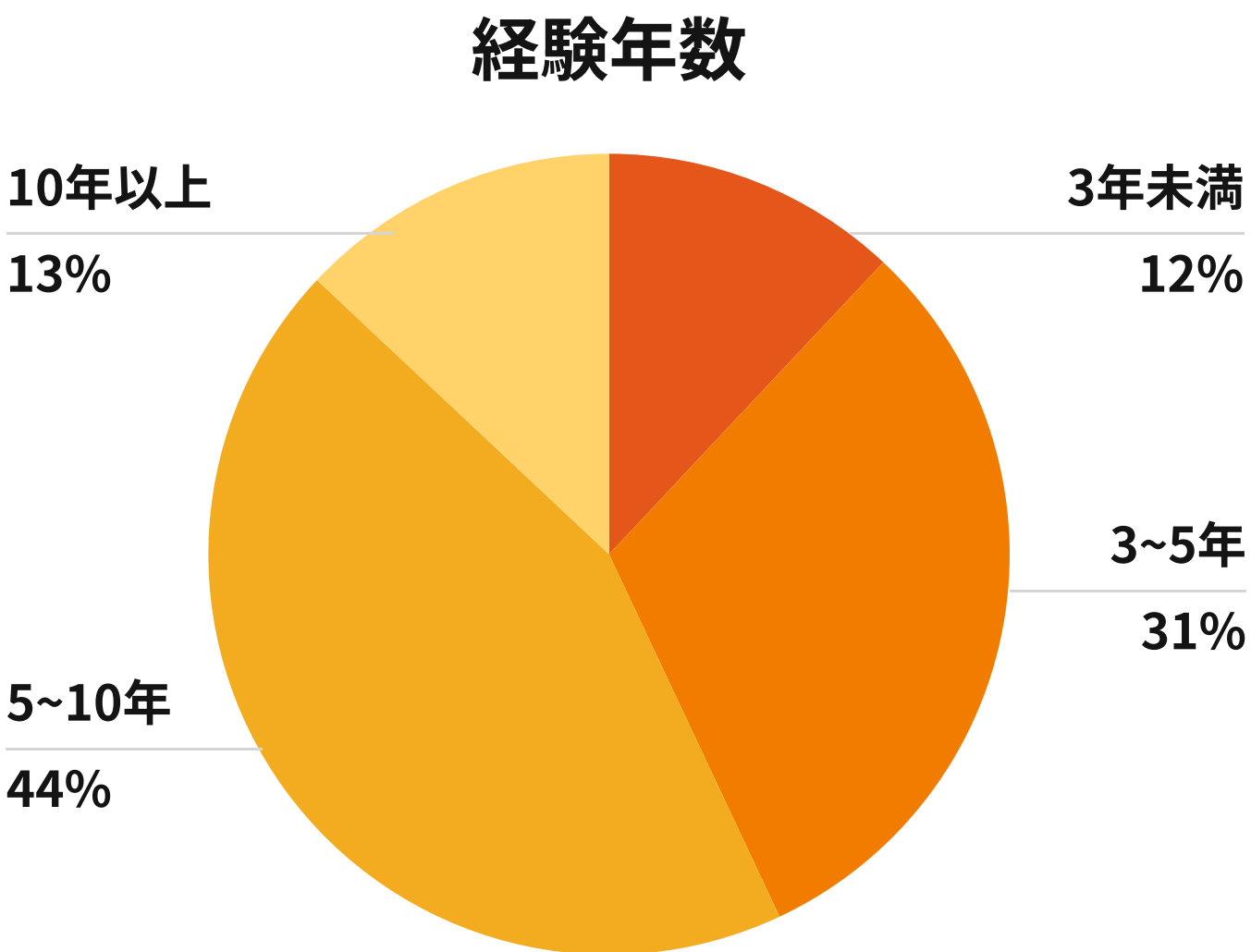
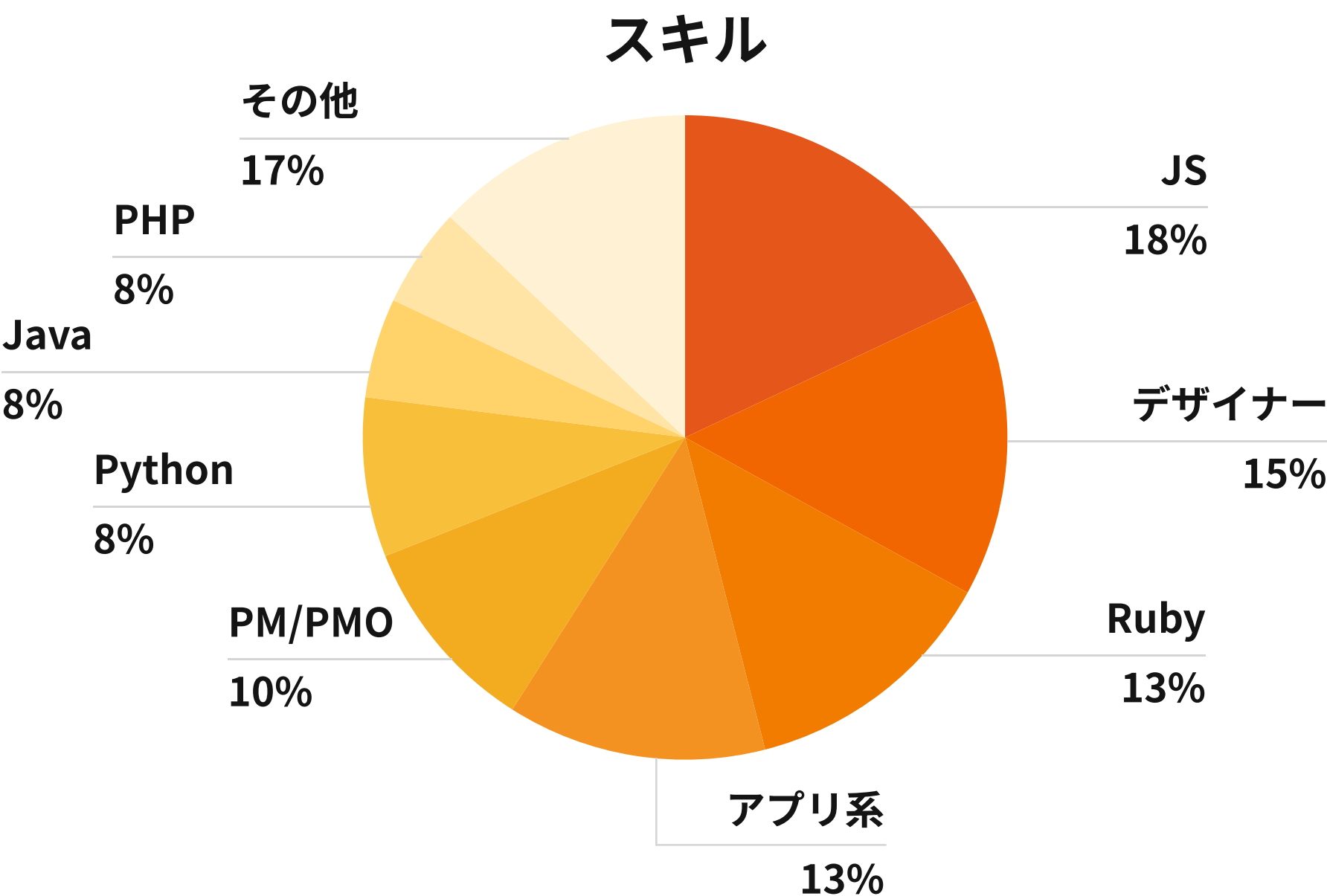
ご相談をいただいてから最短1週間以内にフリーランスの提案～参画いただけます。
そのため、急な募集でもご対応可能です。



06. 課題解決

開発系の即戦力フリーランス

PGからPMまで幅広く、即戦力フリーランスをご紹介します。
開発状況に応じて最適な人材を紹介いたします。



06. 課題解決 充実したサポート体制

SUPPORT 01

貴社へのフォロー

現場の声をヒアリングしてフリーランスにフィードバック。お互いが働きやすい環境づくりをめざします。

SUPPORT 02

フリーランスへのフォロー

月1回、現場や身の回りのヒアリングを行い、退場を防ぐためにモチベーション管理を実施します。

SUPPORT 03

フリーランスのグリップ

ご紹介前に一人ひとり面談しております、予め経歴の詐称が無いかやコミュニケーション違和感ないか確認しておりますので参画後に飛んでしまうトラブルは今までほぼございません。

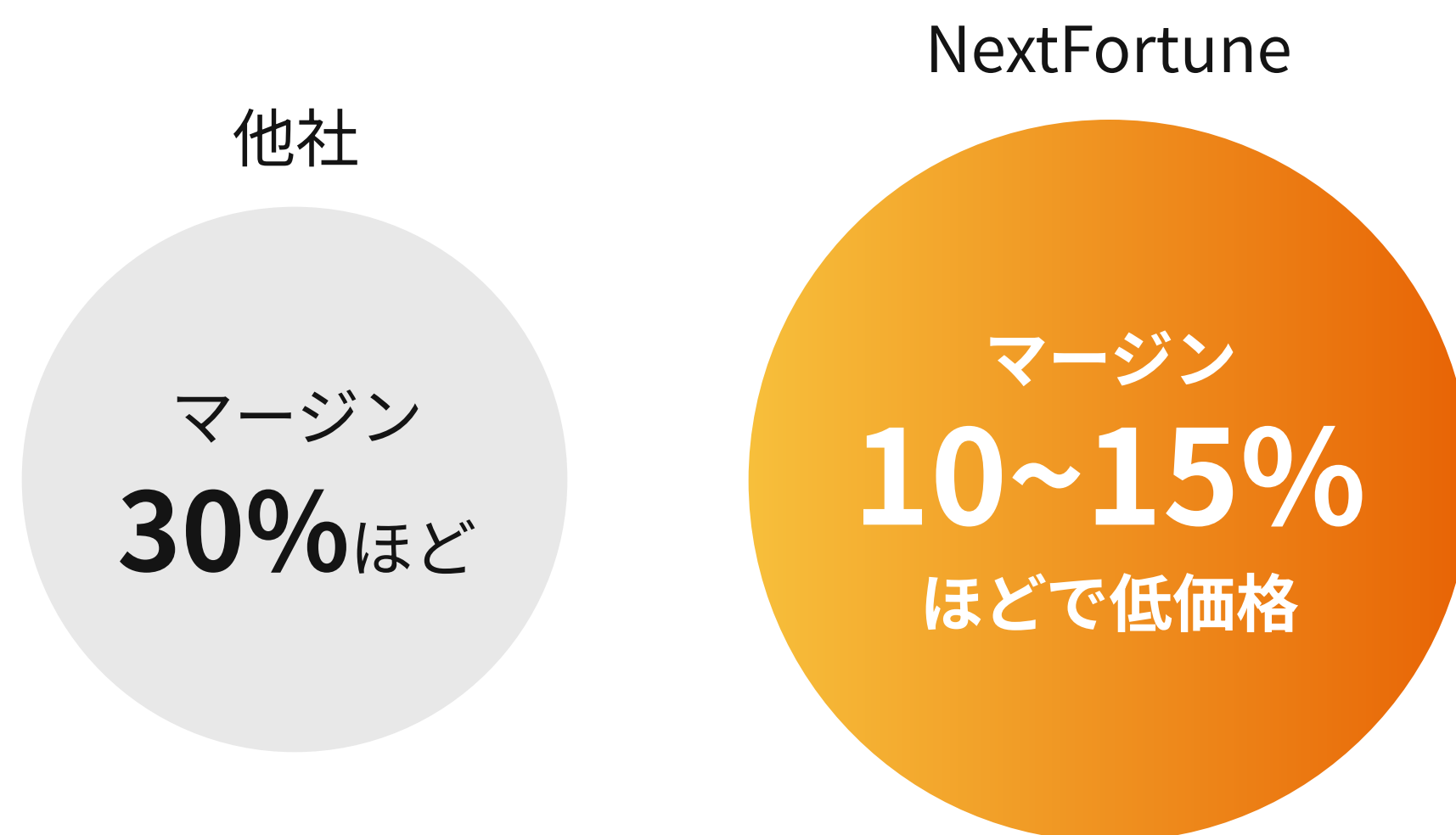


フリーランスの定着

平均1年ほどで、長い方だと2~3年契約の方や、業務委託から正社員になっている



06. 課題解決 マージンの安さ



WHY?

固定費を抑えて、還元しているため

- ✓ 社員は基本的にフルリモート
- ✓ 本社はシェアオフィスを利用



07. 利用者の声

フリーランスのグリップが出来ている会社だと思います

以前使っていたエージェントでは、参画が決まったフリーランスがすぐ抜けたり、飛んでしまったりがありました。Next Fortune社ではフォローがしっかりしていてそのような問題は起きていないので安心して任せられます。



会計系Saas企業
人事部長 A.K様
採用数:6名

紹介までのスピードがかなり早い会社です

急遽業務委託人材が抜けることになり、1週間で人がいる状況でした。
ご相談から当日で複数名の紹介をいただきスケジュールに間に合うことができました。



スマホアプリ系の受託企業
CTO S.T様
採用数:3名

内容を深くまで理解してくれておりミスマッチが少ない紹介会社です

元エンジニアの方がいることもあり要件の解像度が高いです。
書類選考通過率が高く、書類通過後の内定率も高いのでミスマッチの少ない会社だと感じています。



金融系事業会社
PM N.T様
採用数:5名



08. ご協力いただきたいこと

経験豊富なエンジニアはかなり引き合いが多く、他社に行ってしまう恐れがあるのでエンジニアをご紹介させていただくにあたり、ご協力いただきたいことがございます。もちろん強制ではないですが、可能な限りご協力いただけますと幸いです。

フリーランスの 柔軟な働き方へのご理解

常駐の週5稼働だけでなく、週2~3の稼働やフルリモートなどの柔軟な働き方もご理解・ご検討いただけると、間口を広げてご紹介が可能となります。

迅速な結果の共有

迅速に成約へ繋げるためにも、弊社はスピード感を重視しております。そのため、ご提案から2日以内で、エージェントに結果の共有をお願いいたします。

お見送り理由の共有

お見送りの場合は、その理由の共有をお願いいたします。今後の提案の品質向上のため、ご協力いただけますと幸いです。



09. ご契約の流れ

1. カウンセリング / ご提案

一度オンラインでご状況のカウンセリングをさせていただき、3営業日以内に複数案件ご紹介させていただきます。

2. 面談

クライアント様が書類の確認をし、書類通過した後、面談の実施となります。

3. 契約

面談後に契約条件の確認を経て、正式発注となります。契約書などのやり取りもご案内するので、初めての方でもご安心ください。

4 参画

現場参画後も、毎月ヒアリングなどを経て、双方働きやすいよう環境づくりのサポートを行なっていきます。



10. よくある質問

相談は無料ですか？

相談はもちろん、契約以降は業務委託費用のみになります。

利用期間は決まっていますか？

基本3ヶ月毎の契約としておりますが、貴社のご状況に合わせることも可能です。

採用条件がまだ決定していないのですが、利用できますか？

CTO経験あるものや、経験豊富な担当者が人事の代わりに採用要件と一緒に作り上げるのでご安心ください。

既に他のエージェントも利用していますが問題ないですか？

多くのお客様が併用しておりますので、多数の中から比較検討いただければ幸いです。